

# Alternance Chargé de développement commercial F/H f/h

Ile-de-France • Référence 2025-196575

2025-196575

## Date de modification

04/15/2025

## Contrat

ALT

## Niveau d'études

Bac+4

## Département

Seine-Saint-Denis - 93

## Ville

Noisy-le-Grand

## Entité

La Poste Groupe change, nos métiers évoluent. Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier. Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 232 000 collaborateurs ! Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à toutes et à tous. Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.

## Filière Métier

Commercial

## Mission

Rattaché au Manager des Ventes de la Direction Régionale des Ventes d'Ile de France (DRV IDF) de Colissimo, vous prendrez en charge la préparation des contacts commerciaux, le suivi administratif des contrats et des résultats ainsi que la vente des services et produits de Colissimo.

### PROSPECTION COMMERCIALE

- Assure la recherche et le développement de la base prospects sur la périmètre géographique de l'équipe

- Recherche réalisée sur les réseaux sociaux, les moteurs de recherche, les market places et les outils internes
- Réalisation de la prospection téléphonique (qualification des cibles, prise de rendez-vous...)
- Aide à la préparation des rendez-vous clients ou prospects et participe à des rdvs

## **GESTION COMMERCIALE**

- Traitement et/ou transfert des appels clients vers les interlocuteurs adéquats des services supports du Siège ou vers les commerciaux
- Participation à des projets transverses de support à la force de vente
- Assure le support auprès des équipes en avant vente et post vente
- Réalisation d'études de marché

## **ORGANISATION DE LA DIRECTION REGIONALE DES VENTES**

- Participation aux instances équipes
- Participation aux events clients

, editeur\_offres Télétravail : 1

Temps de travail hebdomadaire : 35 heures

## **Profil**

### **Compétences techniques :**

- Connaissance/maitrise des réseaux sociaux et d'internet
- Maitrise du Pack Office et appétence pour l'utilisation d'outils SI

### **Compétences comportementales :**

- Ecoute
- Curiosité
- Ténacité et Persévérance
- Bon relationnel face à face et par téléphone

, editeur\_offres

## **Formation et expérience**

Vous préparez un Bac+4/5 dans le domaine commercial.

Idéalement vous avez déjà une première expérience en stage ou alternance.

, editeur\_offres