

Ingénieur commercial F/H f/h

Hauts-de-France • Référence 2025-198588

2025-198588

Date de modification

06/06/2025

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac+2

Département

Somme - 80

Ville

Amiens

Entité

La Poste Groupe change, nos métiers évoluent. Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier. Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 232 000 collaborateurs ! Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à toutes et à tous. Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier. Acteur majeur de la communication de proximité et filiale de La Poste Groupe, MEDIAPOST accompagne ses clients en leur proposant une combinaison innovante de solutions on et off line : imprimé publicitaire, catalogue digital, SMS, email, référencement web... Rejoignez-nous !

Filière Métier

Commercial

Mission

Pour développer notre activité, MEDIAPOSTE recrute un Ingénieur Commercial (F/H) en CDI pour accompagner ses prospects et clients sur l'activité Data, digital et Print.

Rejoignez-nous en tant qu'Ingénieur Commercial (F/H) pour piloter des projets de communication et accompagner les entreprises sur leur stratégie de marketing digitale, DATA et PRINT en étant le garant d'une relation client de confiance, du concept à la réalisation.

Au sein d'une équipe dynamique et engagée, vos missions seront les suivantes :

Développer et fidéliser votre portefeuille clients et prospects sur les départements 80, 60 et 95 en identifiant de nouvelles opportunités commerciales.

Analyser les enjeux stratégiques et business de vos clients/prospects, en vous appuyant sur l'expertise, les outils innovants et les savoir-faire internes de MEDIAPOSTE.

Exploiter pleinement les outils digitaux, notamment notre CRM et les réseaux sociaux, pour optimiser votre prospection et votre suivi client.

Concevoir et rédiger des recommandations commerciales sur mesure, adaptées aux besoins spécifiques de vos clients.

Représenter MEDIAPOSTE lors d'événements professionnels, en identifiant et en saisissant les opportunités commerciales qui s'y présentent.

, editeur_offres

Temps de travail hebdomadaire : 35 heures

Profil

- Vous avez un esprit d'analyse et une bonne qualité rédactionnelle.
- Vous recherchez une polyvalence dans le travail et une grande autonomie.
- Vous savez créer des relations de qualité avec vos clients

Nous vous offrons :

- Un statut cadre au forfait jour, accompagné de jours de RTT pour un meilleur équilibre entre vie professionnelle et personnelle.
- Un véhicule de fonction avec carte essence incluse pour faciliter vos déplacements.
- Une mutuelle d'entreprise avantageuse, pour prendre soin de vous et de vos proches.
- Un parcours d'intégration structuré et des outils d'e-learning, pour vous accompagner dans votre montée en compétences.
- De réelles perspectives d'évolution au sein du Groupe La Poste et de MEDIAPOSTE, pour construire une carrière à la hauteur de vos ambitions.

, editeur_offres

Formation et expérience

- De formation Commerciale (à partir de bac+2/3) avec une première expérience réussie sur un poste d'Ingénieur commercial auprès d'une clientèle BtoB.
- Vous êtes reconnu pour votre esprit de conquête et votre talent de chasseur, toujours prêt à saisir de nouvelles opportunités commerciales.

, editeur_offres