

Alternance Attaché commercial F/H f/h

Ile-de-France • Référence 2025-199844

2025-199844

Date de modification

07/08/2025

Contrat

ALT

Niveau d'études

Bac+4

Département

Hauts-de-Seine - 92

Ville

Issy-les-Moulineaux

Entité

La Poste Groupe change, nos métiers évoluent. Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier. Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 232 000 collaborateurs ! Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à toutes et à tous. Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier. Véhiposte, expert en mobilité, filiale de La Poste Groupe, gère le premier parc automobile de France (60 000 véhicules). Dans un monde où la mobilité est un enjeu majeur, Véhiposte développe une expertise écologique (1ère flotte électrique du monde), une dynamique numérique (digitalisation du parcours client), de nouvelles offres innovantes et une stratégie de croissance commerciale (partenariats). Rejoignez-nous !

Filière Métier

Commercial

Mission

Vous rejoignez l'équipe de la direction commerciale et marketing, en charge de la stratégie commerciale et de communication.

Directement rattaché au directeur commercial, votre mission est de soutenir les activités commerciales et de contribuer à la satisfaction de nos clients.

Vous travaillerez en collaboration directe avec les commerciaux et les soutenez dans leur gestion de portefeuille : émission de devis, bons de commande, modifications de contrats, mise à jour des bases de données, .

Vous participez au déploiement des différents projets de mobilité de la Direction Commerciale

Vous assurerez la création de supports et la préparation des rendez-vous clients

Vous oeuvrez au quotidien pour assurer le succès de la relation client

Vous travaillez en étroite collaboration avec les différentes directions de Vehiposte

, editeur_offres

Temps de travail hebdomadaire : 35 heures

Profil

Vous aimez l'univers de la mobilité ?

Vous êtes orienté résultats et disposez d'une réelle appétence commerciale et d'une bonne capacité à communiquer ?

Vous êtes proactif, rigoureux et organisé ?

Vous avez déjà mené à bien une mission en mode projet dans une précédente expérience ?

Vous avez la maîtrise des outils du Pack Office en particulier Excel, Word et PowerPoint?

Alors rejoignez-nous et profitez d'une expérience enrichissante au sein d'une entreprise dynamique

, editeur_offres

Formation et expérience

Vous préparez un diplôme de niveau Bac +3 à Bac +5 de type école de commerce ou équivalent universitaire avec une dominante commerciale et gestion de la relation client

, editeur_offres