

Chargé d'Affaires Bancaires St Lô F/H

Normandie • Référence OF00101643

Date de modification

09/08/2025

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac+3

Département

Manche - 50

Ville

Saint-Lô

Entité

<p>LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ? </p>



Filière Métier

Commercial

Mission

Vous partagez nos convictions ? Vous pensez qu'il existe une finance citoyenne ?

Devenez Conseiller bancaire confirmé dans une banque où vos talents vous permettront :

* d'être l'interlocuteur privilégié des clients de votre portefeuille, en face à face ou à distance, et de répondre à leurs sollicitations sur leurs opérations de

banque au quotidien.

* d'être force de proposition en les conseillant et en commercialisant les placements, produits et services les plus adaptés à leurs besoins et à leurs projets de vie.

* d'analyser la situation financière de vos clients et les risques associés aux opérations et placements que vous leur proposez.

* de développer et de fidéliser votre portefeuille de clients.

* de participer à des campagnes de promotion et de relever des challenges commerciaux.

Et la rémunération ?

C'est un sujet important, votre formation et votre expérience seront valorisées et prises en compte.

Nous vous offrons une rémunération attractive et un intéressement. Et ce n'est pas tout ! Une offre sociale riche et variée (logement, loisirs, famille, sport, culture), un plan d'épargne groupe, un contrat groupe santé et prévoyance, ainsi que de nombreux avantages : jusqu'à 6 semaines de congés, des tickets restaurant, des CESU, des chèques vacances.

▣, editeur_offres

Profil

ON A UN PROFIL EN TÊTE MAIS ON VEUT BIEN ÊTRE SURPRIS Chez nous, on donne sa chance à tout le monde.

Au-delà de la maîtrise parfaite des aspects techniques, bancaires et digitaux, ce que nous attendons c'est que vous facilitiez la vie de vos clients en mettant à profit votre sens du service, de la relation et votre professionnalisme. Ce poste est également un véritable tremplin vers le métier de conseiller patrimonial avec un portefeuille clients à plus fort enjeu. Soyez convaincus que vos futures actions auront un impact positif sur nos clients et sur la société., editeur_offres

Formation et expérience

Dans l'idéal, vous disposez d'une expérience de 2 à 5 ans en tant que conseiller bancaire généraliste ou dans le domaine commercial et d'un diplôme de niveau Bac +3 orienté banque, assurance ou commercial. Chez nous, on a bien conscience que tous les chemins de vie ne se ressemblent pas. Même si vous avez un parcours que vous jugez atypique avec des expériences professionnelles et qualifications proches de celles souhaitées, nous vous invitons à vivre votre carrière avec nous, editeur_offres