

Chargé d'affaires Clientèle particulier PAIMPOL

Bretagne • Référence OF00101861

Date de modification

09/11/2025

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac+3

Département

Côtes-d'Armor - 22

Ville

Paimpol

Entité

<p>La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.
Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.
Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 232 000 collaborateurs !
Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à toutes et à tous.
Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.</p> <p>Vous voulez faire de la finance différemment ? La Banque Postale œuvre pour l'intérêt général, chaque jour, au plus proche de ses clients en envisageant la finance autrement : plus juste, plus responsable, plus citoyenne.
Également attentive à ses collaborateurs, elle s'engage en faveur de la diversité et de l'égalité des chances pour donner accès à tous ses métiers sans discrimination.
Venez contribuer à bâtir l'acteur bancaire de référence de demain.</p>



Filière Métier

Commercial

Mission

Vous partagez nos convictions ? Vous pensez qu'il existe une finance citoyenne ?

Devenez Conseiller bancaire confirmé dans une banque où vos talents vous permettront :

- * d'être l'interlocuteur privilégié des clients de votre portefeuille, en face à face ou à distance, et de répondre à leurs sollicitations sur leurs opérations de banque au quotidien.
- * d'être force de proposition en les conseillant et en commercialisant les placements, produits et services les plus adaptés à leurs besoins et à leurs projets de vie.
- * d'analyser la situation financière de vos clients et les risques associés aux opérations et placements que vous leur proposez.
- * de développer et de fidéliser votre portefeuille de clients.
- * de participer à des campagnes de promotion et de relever des challenges commerciaux.

Et la rémunération ?

C'est un sujet important, votre formation et votre expérience seront valorisées et prises en compte.

Nous vous offrons une rémunération attractive et un intéressement. Et ce n'est pas tout ! Une offre sociale riche et variée (logement, loisirs, famille, sport, culture), un plan d'épargne groupe, un contrat groupe santé et prévoyance, ainsi que de nombreux avantages: jusqu'à 6 semaines de congés, des tickets restaurant, des CESU, des chèques vacances.

▣, editeur_offres

Profil

ON A UN PROFIL EN TÊTE MAIS ON VEUT BIEN ÊTRE SURPRISE Chez nous, on donne sa chance à tout le monde.

Au-delà de la maîtrise parfaite des aspects techniques, bancaires et digitaux, ce que nous attendons c'est que vous facilitiez la vie de vos clients en mettant à profit votre sens du service, de la relation et votre professionnalisme. Ce poste est également un véritable tremplin vers le métier de conseiller patrimonial avec un portefeuille clients à plus fort enjeu. Soyez convaincus que vos futurs collègues vous attendent.

Formation et expérience

Dans l'idéal, vous disposez d'une expérience de 2 à 5 ans en tant que conseiller bancaire généraliste ou dans le domaine commercial et d'un diplôme de niveau Bac +3 orienté banque, assurance ou commercial. Chez nous, on a bien conscience que tous les chemins de vie ne se ressemblent pas. Même si vous avez un parcours que vous jugez atypique avec des expériences professionnelles et qualifications proches de celles souhaitées, nous vous invitons à vivre votre carrière avec nous, editeur_offres