

Conseiller commercial B to B F/H

Nouvelle Aquitaine • Référence OF00103473

Date de modification

10/21/2025

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac+2

Département

Vienne - 86

Ville

Poitiers

Entité

<p>La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.
Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.
Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 232 000 collaborateurs !
Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à toutes et à tous.
Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.</p>



Filière Métier

Commercial

Mission

Vous rejoindrez la Branche du Réseau du Groupe La Poste.

Au sein d'un bureau de poste, vous commercialiserez les Solutions Courrier Colis aux entreprises de votre secteur (PME, TPE, professions libérales).

Vous proposerez les produits développés par La Poste dans les domaines de la communication commerciale (événementiel, marketing digital), les services de proximité et de logistique, les solutions de gestion documentaire numérique, les solutions éco-responsables (désarchivage, recyclage)

Pour découvrir nos solutions Business : <http://www.laposte.fr/pro>

Rattaché(e) au Responsable de l'Espace Commercial, vous devrez développer le chiffre d'affaires d'un portefeuille de 500 clients professionnels.

Vous travaillerez en équipe avec les collaborateurs de votre entité et en collaboration avec les experts produits.

Vous bénéficierez d'un accompagnement personnalisé et d'une montée en compétences progressive et des possibilités d'évolution offertes par le Groupe.

□, editeur_offres

Profil

Vous possédez une première expérience d'1 an minimum (hors alternance) de la vente B to B. Doté(e) d'un bon sens de la relation client, vous aimez les challenges. Rigoureux(euse), vous avez le souci du résultat et de la performance., editeur_offres

Formation et expérience

Vous êtes diplômé(e) d'un bac+2/3 dans le domaine commercial ou marketing. Permis B pour vos déplacements ponctuels au sein de votre secteur., editeur_offres